

Vaga: Consultor de Venda

Local: Cabo Delgado – Pemba, Sofala – Beira, Zambezia –
Quelimane, Nampula, Maputo

Propósito

Promover e vender productos e serviços da Cartrack; assegurar que as metas de vendas em área específica são alcançadas. Gerir relações comercial com os clientes, manter relações a longo prazo com os clients e maximizar oportunidades de vendas. Esta é uma oportunidade para um consultor de vendas dinâmico e direcionado.

Funções

- Identificar novas oportunidades de negocios, ligar aos clientes vender productos e serviços da empresa a clientes ponteciais.
- Promover productos e serviços a clientes existentes
- Desenvolver relações comerciais a longo prazo com clientes de modo a promover e reforçar valores de proposições.
- Dar seguimento a solicitações de clientes e toda comunicação com os mesmos.
- Identificar oportunidades para aumentar a participação no mercado
- Alcançar metas das vendas mensais e anuais através da planificação e execução.
- Obter conhecimento completo de produtos e serviços dos concorrentes.

Requisitos

- Mínimo de 2 anos de experiencia como consultor de vendas ou gestão de vendas
- Experiencia em vendas e dar soluções baseadas as necessidades dos clientes
- Certificado da 12º classe

Competências

- Excelentes habilidades de comunicação
- Orientado a serviço aos clientes
- visão de negócios
- Habilidades de Resolução de Problemas
- Excelente Comando do Inglês

Para se candidatar, por favor envie seu CV para: mozambiquecareers@cartrack.com